

EventsApp - краткий обзор продукта для партнёров

Для первого разговора с клиентом, когда нужно быстро объяснить суть продукта без длинной презентации.

EventsApp помогает площадке продавать мероприятия под своим брендом и держать в одном месте витрину, билеты, заявки, заказы, контроль входа и платежи.

Что вы продаёте клиенту

- Не сайт ради сайта, а рабочий канал продаж для площадки.
- Собственный канал продаж без полной зависимости от агрегатора.
- Контур для заказов, оплат и операционной работы команды.
- Готовый продукт с запуском и сопровождением, а не заказную разработку с нуля.

Какие клиенты подходят лучше всего

- Площадки с регулярной афишей.
- Клубы, концертные и культурные площадки.
- Коворкинги, образовательные и детские центры.
- Организаторы, которые хотят свою оплату, билеты и клиентскую базу.

Базовая коммерческая модель для клиента

Позиция	Условие
Запуск + 1 месяц	149 900 Р первым платежом
Запуск + 12 месяцев	499 900 Р первым платежом
PayEvent	1,5% от успешной оплаты плюс комиссия провайдера отдельно

Что сказать в одном абзаце

EventsApp - это канал продаж площадки: витрина, события, билеты, заявки, заказы, контроль входа и платежи. Клиент работает под своим брендом и перестает собирать продажи по кускам из разных сервисов.