

EventsApp - скрипт первого сообщения клиенту

Для партнёров, которым нужен короткий и деловой первый контакт без шаблонной подачи.

Ниже даны три коротких формата первого касания. Их можно использовать в Telegram, email или личном сообщении после знакомства.

Сообщение для площадки

Вижу, что у вас регулярная афиша и продажи событий. Если хотите, покажу решение, которое помогает площадке продавать билеты под своим брендом, держать заказы и контроль входа в одной платформе и не зависеть только от внешних сервисов. Если интересно, организую короткий показ на 20 минут.

Сообщение для организатора или управляющего

Есть продукт для площадок и команд, которым нужен свой канал продаж: витрина, события, билеты, заявки, заказы, контроль входа и платежи. Это не разработка с нуля, а готовый запуск под бренд площадки. Если тема актуальна, могу показать, как это выглядит на практике.

Три вопроса перед звонком

- Как сейчас продаются билеты и принимаются заявки?
- Нужно ли держать продажи под своим брендом?
- Есть ли регулярная афиша и команда, которая работает с заказами и гостями?

Когда лучше не писать

- Если клиенту нужен просто лендинг без операционной работы с мероприятиями.
- Если у клиента нет регулярных событий и не нужен собственный канал продаж.
- Если контакт не связан с решениями по продажам, маркетингу или операционной работе площадки.