

EventsApp - для инвесторов

Для бизнес-ангелов, ранних стратегических инвесторов, частных инвестиционных структур и предпринимателей, которым важны понятный продукт для площадок и транзакционная модель.

EventsApp находится на стадии рабочей продуктовой базы и коммерческой упаковки. Сейчас проекту важны капитал, доступ к клиентам и партнёрам, а также помощь в ускорении продаж и первых масштабируемых внедрений.

Инвестиционный тезис

- Площадкам нужен свой канал продаж и контроля над клиентской базой.
- EventsApp решает это как повторяемый продукт под брендом площадки, а не как разовую разработку.
- PayEvent добавляет комиссионную модель поверх запуска и сопровождения.
- Проект может расти через пилоты, сеть партнёров и контракты с крупными клиентами.

Что уже собрано

- Рабочая основа продукта и отдельная среда для показов.
- Путь нового клиента от регистрации до запуска площадки.
- Платежный слой PayEvent для запусков и дальнейших сценариев оплаты.
- Публичная партнёрская программа как канал продаж.

Откуда может расти выручка

Источник	Суть
Запуск	Разовый платёж за запуск платформы под брендом площадки
Подписка	Ежемесячное сопровождение и развитие площадки
PayEvent	Комиссия с успешных оплат
Отдельные работы	Интеграции и нестандартные требования

Какой инвестор подходит

- Понимает продукты для бизнеса или инфраструктурные решения.
- Может помочь доступом к сетям площадок, региональным проектам или платежным партнёрам.
- Готов работать не только как источник капитала, но и как усиление продаж и партнёрской сети.

На что нужен следующий ресурс

- Ускорение продаж и пилотов.

- Усиление демонстрации продукта и публичной упаковки.
- Доработка платежных сценариев и отчетности PayEvent.
- Подготовка к повторяемому запуску нескольких площадок.