

EventsApp - для крупных внедрений и M&A-;сценариев

Для сетей площадок, региональных операторов, крупных команд по мероприятиям и стратегических покупателей.

Этот документ нужен для ситуаций, где одной площадки уже мало: несколько объектов, региональный запуск, отдельные требования по отчётности, среде запуска, роли команды или интерес к самой технологии и PayEvent.

Когда обсуждаем крупное внедрение

- Нужно внедрение на несколько площадок или брендов.
- Есть требования к ролям, отчётности, процессам согласования или интеграциям.
- Нужны отдельные требования к поддержке или среде запуска.
- Есть задача сделать пилот базой для сети, города или кластера.

Когда обсуждаем M&A; или стратегическое присоединение

- Интересна сама технология и команда.
- Интересен PayEvent как платёжный слой.
- Нужен отраслевой продукт для сегмента мероприятий внутри более крупного игрока.
- Есть логика ускорить вход в сегмент через покупку доли, продукта или команды.

Что уточняем на первом этапе

Тема	Что нужно понять
Масштаб	Одна площадка, сеть, регион или продуктовый актив
Формат	Запуск площадок под брендом клиента, крупное внедрение или M&A-;диалог
Требования	Среда запуска, роли, отчётность, юридическая модель
Следующий шаг	Пилот, проверка актива, коммерческая модель или стратегический мандат

Что получает крупный партнёр

- Быстрый вход в сегмент мероприятий без отдельной сборки продукта с нуля.
- Контур продаж, заказов, контроля входа и платежей в одной модели.
- Возможность начать с пилота и затем масштабировать решение.
- Понятный предмет диалога: пилот, масштабирование, лицензия или партнёрская модель.